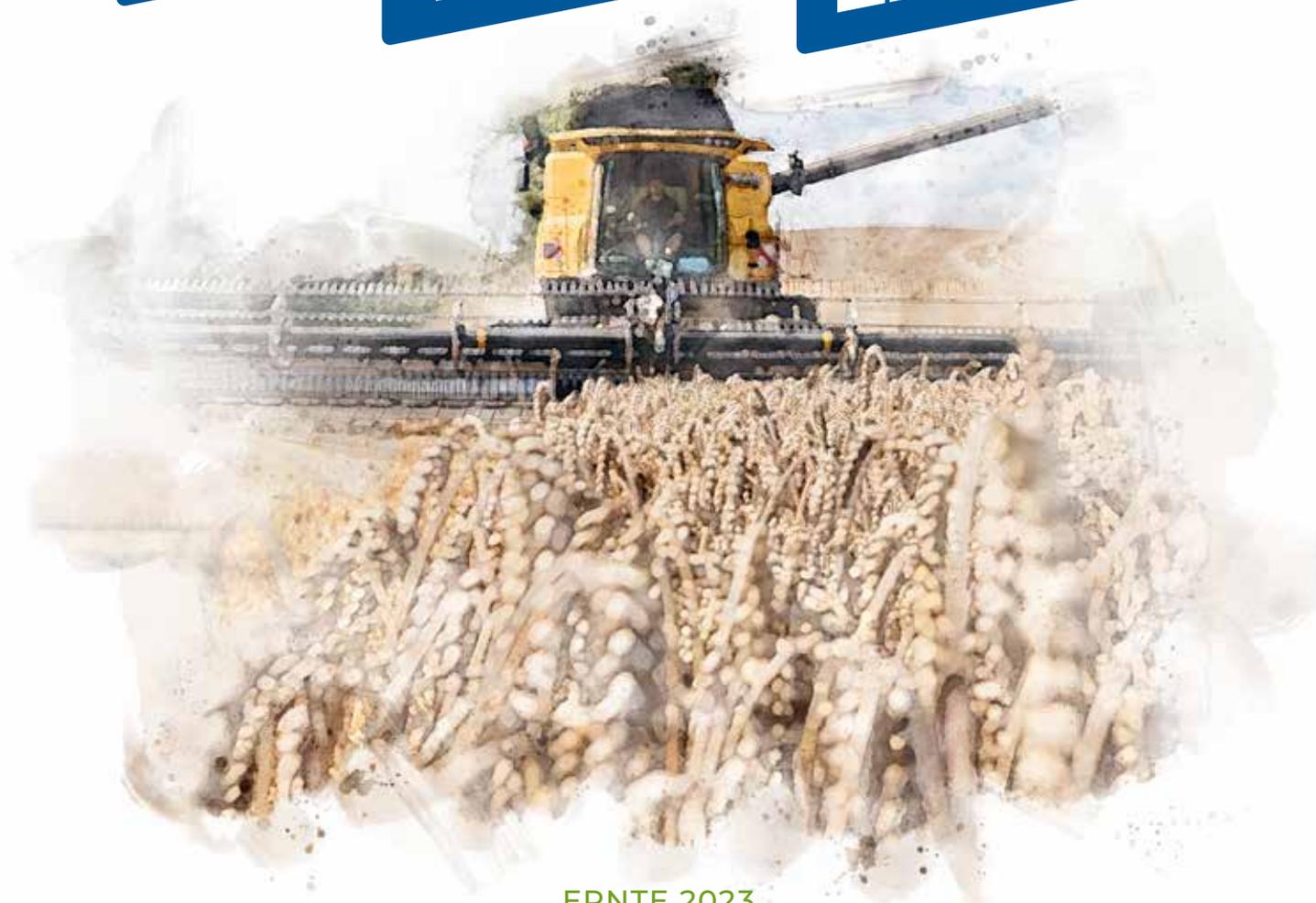


01/2023

Das Magazin von

W **WÜSTENBERG**
Bei uns in guten Händen

LAND. TECHNIK. LEBEN.



ERNTE 2023

NACH DER SAISON IST VOR DER SAISON.

Eine Ausgabe rund um den Mähdrusch

DIE WICHTIGSTEN NEUERUNGEN

DER T7.300 PLMI IST DA.

Technische Highlights im Überblick

EIN VATER-SOHN-GESPRÄCH

GENERATIONSWECHSEL BEI WÜSTENBERG.

Holger und Momme im Interview

DER ANTWORT AUF DER SPUR

SCHÜTTLER ODER ROTOR?

Eine Entscheidungshilfe

FELDTREIFE SCIENCE-FICTION.

Übernahme der Gebietsrepräsentanz für Naio Technologies



Der Einsatz von Robotern und autonomen Systemen in der Landwirtschaft hat Fahrt aufgenommen und ist ein absolutes Zukunftsthema. Einer der Pioniere in der Agrarrobotik ist die französische Firma Naio, für die Wüstenberg jetzt die Gebietsrepräsentanz in Schleswig-Holstein und Nordvorpommern übernommen hat.

Zu ihren Entwicklungen gehört der Naio Oz, ein ca. 150 kg schwerer, voll-elektrischer Roboter. Er beherrscht sowohl verschiedene Techniken zur Unkrautbekämpfung als auch das Säen und Düngen auf Flächen. Dabei kann er bis zu 0,1 ha pro Stunde mit einer Geschwindigkeit von bis zu 1,8 km/h bearbeiten. Was futuristisch klingt, ist längst praxistauglich und wird von uns bei Vorführungen mit dem Naio Oz gerne demonstriert.

TERMINE

DAS WIRD RICHTIG GROSS.

Wüstenberg auf der AGRITECHNICA 2023



Die ganze Welt der Landtechnik auf einer Messe: Nach vier Jahren Pause öffnet die weltgrößte und bedeutendste Fachmesse unserer Branche vom **12.-18.11.2023** in Hannover wieder ihre Tore. Auf der AGRITECHNICA treffen sich alle Interessengruppen aus der Landwirtschaft, um sich über die aktuellsten Innovationen und Trends zu informieren. Das Publikum ist also international. Mittendrin sind wir und laden Sie ein, uns am Stand von New Holland, JCB oder Deutz zu besuchen!

Pst, Insiderinfo! New Holland wird viele Neuheiten präsentieren, darunter eine gelbe Überraschung, deren Entdeckung Sie keinesfalls verpassen sollten!



**LIEBE
LANDTECHNIK-
BEGEISTERTE,**

in den Händen halten Sie die erste Ausgabe von „Land.Technik.Leben.“, unserem neuen Wüstenberg-Magazin. In dieser geht es direkt um unser Lieblingsthema, den Mähdrusch. Oder anders gesagt: um unsere DNA.

Apropos DNA! Beinahe ein Jahrhundert ist es her, dass die Firma Wüstenberg gegründet wurde. Im Jahr 2025 werden wir gemeinsam mit Ihnen unser 100-jähriges Jubiläum feiern. Dieser Meilenstein ist für uns Anlass, nicht nur zurück-, sondern auch vorauszublicken.

Das modernisierte Erscheinungsbild unserer Marke läutet daher gleich im doppelten Sinne eine neue Ära ein. So steht mit Momme heute die vierte Generation Wüstenberg in den Startlöchern, um die Zukunft unseres Unternehmens zu gestalten.

Auf den folgenden Seiten erfahren Sie, wie sich Vater und Sohn auf diesen Schritt vorbereiten. Darüber hinaus berichten wir, welche Innovationen und Themen uns derzeit bewegen und wie wir die Ernte 2023 erlebt haben.

Viel Spaß beim Lesen von Ausgabe Nummer eins!

**PREIS AUF
ANFRAGE**



UNSER MASCHINEN- ANGEBOT DES MONATS:

Mähdrescher
New Holland CR10.90

- ✓ Baujahr: 2023
- ✓ FPT Cursor 16 Motor, 15.900 cm³, 6 Zylinder, 700 PS Maximalleistung
- ✓ Hydrostatischer Fahrtrieb, 2-Gang-Getriebe, 30 km/h
- ✓ AutoFloat: automatischer Auflageregeldruck und Schnitthöhenführung des Schneidwerks
- ✓ TwinPitch Plus Rotoren mit 0,559 m Durchmesser
- ✓ OptiClean Reinigungssystem, OptiSpread Plus aktive Strohverteilung
- ✓ 14.500 l Korntank
- ✓ IntelliSense – automatische Mähdreschereinstellung
- ✓ Smart Trax TerraGlide Raupenlaufwerk, 28,5"
- ✓ Inkl. MacDon FD245 FlexDraper Schneidwerk mit 13,7 m Arbeitsbreite
- ✓ Inkl. Schneidwerkswagen

DAS WARTEN HAT EIN ENDE.

Viele Maschinen ab sofort lieferbar

Lange Lieferfristen haben in den vergangenen Jahren für viele Landwirte eine echte Geduldsprobe bedeutet. Die Zeiten sind zum Glück vorbei! Bei Wüstenberg haben wir im Interesse unserer Kunden schnell dafür gesorgt, unsere Lager wieder aufzufüllen. Aktuell können wir Ihnen daher viele Maschinen direkt aus unserem Bestand anbieten, sodass diese in Nullkommanix bei Ihnen auf dem Hof und Feld sind. Schauen Sie doch gleich mal online rein. →



DRANBLEIBEN!

Unser WhatsApp-Newsletter

Ganz einfach Nachricht „Start“ an **0152 09465341** senden und alle Gebrauchtmachines als Erster empfangen.





EINE ENTSCHEIDUNGSHILFE.

Dreschsysteme von New Holland im Überblick

Während die unterschiedlichsten Wetterbedingungen, Früchte sowie Ertragsgegebenheiten vorliegen, muss ein Mähdrescher ein wirtschaftliches und effizientes Ernten bei niedrigem Kraftstoffverbrauch und demzufolge niedrigen Betriebskosten ermöglichen. Die Fähigkeit zur schnellen Anpassung an die unterschiedlichen Druschbedingungen und Erntegüter sowie ein maximaler Durchsatz mit geringen Verlusten und Bruchkornanteilen sind weitere wichtige Faktoren im Mähdrusch.

Ob Schüttler-, Rotor- oder ein hybrides Dreschsystem, wir haben für jeden Landwirt das Passende.

Bei unseren **CX-Mähdreschern** ist mit dem **Zentrifugalabscheider** hinter der **UltraFlow-Dreschtrommel** eine Ergänzung zum konventionellen Dreschsystem hinzugekommen. Der Gutfluss wird tangential durch die große Dreschtrommel geleitet. Es gibt drei wichtige Regeln bei Schüttler-Mähdreschern. Erstens: Je größer eine Trommel ist, desto mehr Durchsatz kann gefahren werden. Zweitens: Je schneller sich diese dreht, desto **weniger Ausdruschverluste** entstehen. Drittens: Je mehr Erntegut zugeführt wird, desto höher ist die Dichte im Korbspalt und die Verluste werden so minimal wie möglich gehalten. Unsere CX-Mähdrescher erfüllen somit alle Anforderungen der oben genannten Punkte an einen Mähdrescher und überzeugen zusätzlich mit einem sehr schonenden Drusch zur **optimalen Strohbergung**. Durch den Zentrifugalabscheider werden die Körner aktiv durch die Zentrifugalkraft abgeschieden, wodurch die Schüttler (passive Abscheidung) entlastet werden und eine Durchsatzsteigerung möglich wird, was besonders bei nicht optimalen Druschbedingungen zum Vorteil wird.

Die **CR-Mähdrescher** arbeiten mit dem Axialfluss des Ernteguts – mit einem Doppelrotor-Dreschsystem, den **Twin Pitch (Plus) Rotoren**. Hier arbeiten zwei axial angeordnete Drusch- und Abscheiderotoren miteinander. Bewiesenermaßen kann dadurch ein minimaler **Bruchkornanteil** erreicht werden, wodurch auch die **Keimfähigkeit** auf ein

Maximum gesteigert werden kann. Zudem kann ein sehr **geringes Verlustniveau** erreicht werden bei gleichzeitig extrem hohen Durchsatzleistungen.

Sie werden zusätzlich schnell feststellen, wie aufgeräumt die technische Konstruktion dieses Mähdreschers ist. Ein großer Vorteil unserer CR-Baureihe, gerade im Hinblick auf die tägliche Wartung im Ernteeinsatz.

Als weitere Möglichkeit im NH-Sortiment gilt der Hybridmähdrescher CH770. Bei diesem Modell wird der tangential Gutfluss (Dreschtrommel) mit axialen Abscheiderotoren kombiniert. Hohe Durchsatzleistungen können hier bei sehr geringem Eigengewicht im Segment Mid Range erreicht werden.

Ein wichtiger Faktor bei der Entscheidung sollte die Durchsatz-Verlust-Kennlinie sein. Diese beschreibt das Verhalten des Verlustniveaus bei steigender Durchsatzleistung. Es ist eindeutig, dass diese bei Schüttler-Mähdreschern schneller exponentiell ansteigt als bei einem Hybriden oder einer Rotormaschine. Unsere CR-Maschinen weisen hier eine absolut flache Steigung auf. Grundsätzlich fahren alle Baureihen in einem niedrigen Verlustbereich und es können ohne Probleme Verlustparameter von weit unter 1% gefahren werden.

Die Schüttlermähdrescher zeichnen sich, aufgrund des Dreschsystems, durch eine hervorragende Strohqualität aus. Bei den Rotor-Mähdreschern können eine hohe Durchsatzleistung mit geringen Verlusten sowie ein sehr geringer Anteil von Bruchkorn realisiert werden.

Es bleibt am Ende aber eine individuelle Fragestellung, die sich aus den Faktoren Druschfläche des Betriebs, Erntebedingungen und der Zielsetzung ergibt. Da die Auswahl der richtigen Maschine angesichts der vielen Parameter oftmals sehr komplex ist, stehen Ihnen unsere Verkaufsberater jederzeit sehr gerne für eine persönliche Beratung zur Seite. Denn Mähdrusch ist unsere DNA!

STOPPELHOPSER RELOADED

Wie es zur Neuauflage unseres Plakates kam



großer Beliebtheit und hat uns zu einem Remake inspiriert.

Viele unserer Kunden werden das alte Plakat noch kennen: Zwei kleine Jungs stehen in Latzhosen auf dem Feld. Dieses Motiv erfreut sich bis heute

Schließlich ist die Botschaft dahinter mehr als aktuell: Es mag in der Landwirtschaft nicht immer einfach zugehen, aber sie hat Zukunft! Dieser motivierende Appell richtet sich heutzutage selbstverständlich nicht nur an junge Landwirte, sondern ebenso an junge Landwirtinnen, die eine Hofnachfolge übernehmen. So hat das Duo auf dem Plakat von einst in unserer modernen Fassung Verstärkung erhalten.

Wir sagen vielen Dank an unsere kleinen Models aus den Familien Sieh, Carstens sowie Kersten und freuen uns über das starke Ergebnis!



P.S.:
Bitte aufhängen!
Das neue Plakat
liegt diesem Magazin
als Extra bei.

WISSEN, WAS DRIN IST.

Das NutriSense-Nährstoffanalysesystem von New Holland



Feuchtigkeit und Ertrag noch während der Ernte bestimmen? Das ist inzwischen bei jedem neueren Mähdrescher Standard. Doch gemeinsam mit Dinamica Generale als seit über 20 Jahren erfahrenem Partner in der NIR-Technologie geht New Holland in der Ernteanalyse noch einen Schritt weiter. Die Sensortechnologie NutriSense gibt jetzt auch Aufschluss über die Qualität des Ernteguts und ist zudem mit verschiedensten Erntemaschinen kompatibel – ob Mähdrescher, Feldhäcksler oder Großballenpresse. Auch der Einsatz im Güllebereich ist möglich. Gemessen werden Trockenmasse, Stärke, Rohprotein, ADF, NDF, Rohasche und Rohfett.

Arne, welche Vorteile hat das?

Aus der Kartierung von Inhaltsstoffen können variable Düngerstrategien abgeleitet werden, um Erträge zu maximieren und Betriebskosten zu reduzieren. Auch selektives Ernten wird möglich gemacht. Vor allem aber bietet NutriSense ideale Bedingungen für die Preisermittlung und Vermarktung.

UND, WIE LÄUFT'S?

Erfahrungsberichte unserer Kunden



JANNIK HANSEN AUS BRADERUP

über den CR8.80 mit MacDon FlexDraper



Jannik führt mit seinem Vater einen 450 ha großen Ackerbaubetrieb und hat 2.000 Schweinemastplätze. Derzeit läuft die Umstellung auf ökologische Bewirtschaftung.

Warum hast du dich für einen CR von Wüstenberg entschieden?

Für den Kauf bei Wüstenberg sprach, dass wir mit der Werkstatt hier sehr zufrieden sind, für den CR, dass die Maschine mit „wenig“ Druschtechnik gute Qualität abliefern. Mit zwei Rotoren und ohne Vordreschwerkzeuge sind deutlich weniger Lager und Riemen verbaut, wodurch der Bruchkornanteil minimal ausfällt.

Stellt Feuchtigkeit ein Problem für lange Druschtage dar?

An guten Tagen können wir auch abends sehr lange dreschen – so bis ca. 2 Uhr morgens. Wenn der Tag nasser ist und der Tau früher einsetzt, ist dann halt mal um 10 Uhr abends Feierabend. Wir mussten aber noch nie aufhören, weil der Mähdrescher nicht mehr konnte.

Wie schätzt du die Betriebskosten der Maschine ein?

Die Betriebskosten schätze ich relativ gering ein, vor allem aufgrund der wenigen Komponenten. Deswegen gehe ich davon aus, dass auch mit steigendem Alter des Mähdreschers wenig Reparaturen auf uns zukommen werden.

Und wie läuft das irgendwann mit der Weitervermarktung?

Da wir Wüstenberg vor Ort haben, denke ich, dass die Weitervermarktung kein Problem sein wird. Die nehmen die Maschinen eigentlich immer in Zahlung, und das zu einem gerechten Preis. Daher vermarkten wir unsere Technik über den Händler.

ERIC GRAUEL UND STEFFEN SIEBER AUS CÖLPIN

über die vier CR10.90

Auf Basis Ihrer langjährigen Erfahrungen:

Was kann New Holland, was andere nicht können?

STS Bisher haben sich die Maschinen immer durch Robustheit, eine einfache Bedienbarkeit und somit eine sehr gute Zuverlässigkeit ausgezeichnet. Außerdem rechnen wir mit einem hohen Wiederverkaufswert.

Inwiefern ist die Kombination mit Wüstenberg für Sie eine passende?

EG Der Service ist immer schnell vor Ort, um eventuelle Probleme zu lösen. An dieser Stelle sind wir also absolut zufrieden, da wir in der Regel immer zügig auf dem Feld weiterarbeiten können.

STS Ein weiterer Grund war natürlich auch die Nähe zu den zwei fachlich qualifizierten Standorten in Kleeth und Dedelow. Hier finden wir ein umfangreich ausgestattetes Ersatzteillager und kompetente Ansprechpartner, die die Maschinen in kurzer Zeit wieder zum Laufen bringen, sollte mal etwas sein.

Wie sieht die durchschnittliche Betriebsdauer der Maschinen aus und inwiefern haben Sie Probleme mit Feuchtigkeit?

EG Wir fahren die Mähdrescher rund zehn Jahre bzw. 2.000 Druschstunden. Damit haben wir gute Erfahrungen gemacht. Bei entsprechender Witterung können wir mit ihnen weit über 24 Uhr hinaus erfolgreich dreschen.



Die Agrargesellschaft Cölpin ist Teil eines Verbunds von vier Betrieben, der rund 3.500 ha Druschfläche bewirtschaftet. Auch Lohnarbeiten werden angeboten. Eric Grauel (EG) ist der Pflanzenbauleiter, Steffen Sieber (STS) der Geschäftsführer. Die Ernte wird mit vier CR10.90 Mähdreschern bewerkstelligt.

JAN WISCH AUS SCHÜLP

über den CR9.80 mit 10,7-m-Schneidwerk



Jan Wisch arbeitet auf dem Hof Thöming in Schulp bei Wesselburen, wo rund 500 ha im klassischen Ackerbau mit der Hauptfrucht Kartoffel bewirtschaftet werden. Die Druschfläche bearbeitet ein CR9.80 mit 10,7-m-Schneidwerk.

Das läuft immer super, trotz der Entfernung von Husum. Oft ist eh ein Monteur hier in Dithmarschen unterwegs, damit jemand kurzfristig vor Ort sein kann. Das dauert in der Regel maximal eine halbe Stunde, falls mal was sein sollte. Das ist ein großer Vorteil! Es wird einem immer geholfen. Dabei gibt es keine Probleme, sondern nur Lösungen. Und wenn es mal hart auf hart kommt und die Maschine 24 Stunden steht, dann wird eine Ersatzmaschine zur Verfügung gestellt. Das ist auch ein Grund, der uns überzeugt hat, einen Mähdrescher bei Wüstenberg zu kaufen.

Habt ihr Probleme, wenn der Bestand zu feucht wird?

Ein Dreschen bis 3 Uhr nachts kriegen wir problemlos hin, da die Zufuhr über die DFR sehr störungsfrei und flüssig läuft.

Wie schätzt du die Betriebskosten ein und wie unterscheidet sich der New Holland von anderen Mähdreschern?

Grundsätzlich haben wir sehr geringe Wartungskosten durch wenige Bauteile und ein einfach zu durchschauendes System im Vergleich zu anderen Mähdreschern. Wir planen, die Maschine zehn Jahre zu fahren, was aufgrund ihrer Langlebigkeit meiner Ansicht nach gut möglich sein sollte. In den Sonnenstunden hat der CR außerdem den absoluten Durchsatzvorteil gegenüber vergleichbaren Schüttler- und Hybridmähdreschern. Da zeichnet er sich echt durch eine unglaubliche Leistungsstärke aus.

Wie blickst du auf den Kauf zurück?

Wenn wir irgendwann einen neuen Mähdrescher brauchen, dann wird das wohl wieder über Wüstenberg laufen – und auch gerne wieder ein New Holland werden. Das ist Fakt!

Warum fiel die Wahl auf diesen Mähdrescher?

Damit wir schlagkräftig viel Tonnage in kurzer Zeit aberten können, um danach in unsere Hauptkultur, die Kartoffeln, zu fahren.

Welche Erfahrungen habt ihr mit dem Service von Wüstenberg gemacht?



SETZT EINEN DRAUF.

Der neue T7.300 PLMi von New Holland

Unsere Kunden in Bützow haben ihn im Juni 2023 bereits kennengelernt, für alle anderen stellen wir hier die spannendsten Neuerungen des T7.300 PLMi vor.

Als Modell mit Long Wheelbase (LWB) bleibt der neue New Holland Traktor bei erhöhter Motorleistung und noch größerer Bereifung mit einem Durchmesser von 2,05 m kompakt und wendig. Seine Achsen wurden

verstärkt und das AutoCommand-Getriebe überarbeitet. Auch die Kabine hat ein Upgrade erhalten und ist jetzt noch geräumiger sowie mit maximal 66 dB die leiseste am Markt.

Der T7.300 PLMi sowie der T7.340 HD PLM Intelligence stehen für Vorführungen zur Verfügung. Kontaktieren Sie hierfür gerne Ihren Verkaufsberater.

GO FOR GOLD

DIE NEUEN MODELLE SIND DA

JETZT FRÜHKAUF-RABATTE SICHERN!



 **NEW HOLLAND**

ES WAR UNS EINE ÄHRE.

Ein kleiner Ernterückblick

Die Geschichte unseres Unternehmens geht auf den Mähdrusch zurück. Denn Mähdrusch ist unsere DNA. Dementsprechend stehen Mähdrusch bis heute im Mittelpunkt unseres Sortiments. Und so ist die Erntesaison auch für uns jedes Mal eine ganz besondere Zeit: Unser Team krempelt die Ärmel hoch, um unseren Kunden bestmöglich zur Seite zu stehen. Schließlich geht es darum, die Arbeit eines ganzen Jahres vom Feld zu holen.

Die Ernte 2023 war von ungünstigen Wetterbedingungen und engen Zeitfenstern geprägt. Gerne haben wir daher neben unseren vier Demo- und fünf Backup-Maschinen kurzfristig sechs zusätzliche



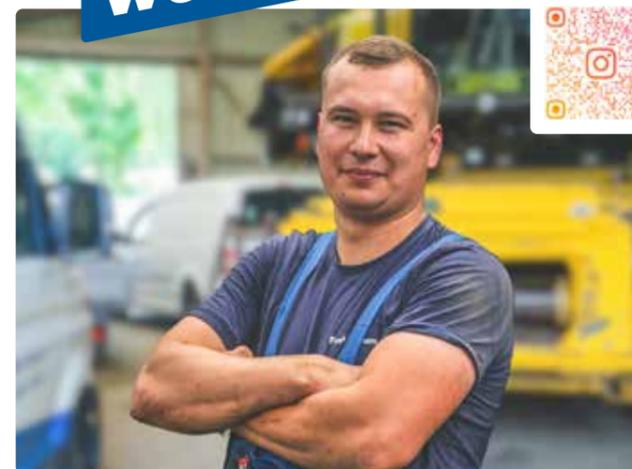
**MÄHDRUSCH
IST UNSERE DNA**

Mähdrusch bereitgestellt, um bei unseren Kunden in Mecklenburg-Vorpommern und Brandenburg auszuweichen.

Auch konnten wir in diesem Jahr wieder eine Reihe an Vorführungen fahren: In Schleswig-Holstein waren wir mit einem CR9.90 + MacDon FlexDraper 12,5 m, einem CX8.80 + MacDon FlexDraper 9,1 m und einem CX7.90 + 7,6 m Varifeed mit ca. 30 Demos dabei. In Mecklenburg-Vorpommern und Brandenburg

waren es über 45, bei denen der CR10.90 + MacDon FlexDraper 13,7 m, der CR9.90 + MacDon FlexDraper 12,5 m, der CR8.80 + 10,7 m Varifeed sowie der CX8.90 + MacDon FlexDraper 9,15 m zum Einsatz kamen.

**WIR
WÜSTENBERGER**



**DIESMAL:
JONAS BARTLING**

Landmaschinenmechaniker-Meister

Was gefällt dir an deiner Arbeit?

Am meisten freue ich mich, in der Ernte mit den Kunden zu sprechen, in Kontakt zu kommen, bei der Ernte dabei zu sein, Vorführungen zu begleiten und all das miterleben zu dürfen.

Warum ist Mähdrusch auch deine DNA?

Weil ich es liebe, mit draußen auf dem Feld bei den Kunden zu sein, ihnen zu helfen und an Mähdruschern zu schrauben. Weil es einfach Spaß macht!

Jonas hat von 2015 bis 2019 seine Ausbildung zum Land- und Baumaschinenmechaniker am Standort Husum absolviert und schon früh besonderes Interesse an der Erntetechnik gezeigt, das durch Lehrgänge gefördert wurde. So steckte Jonas nach seinem Abschluss bereits tief im Thema Mähdrusch und hat nach einigen Praxisjahren zudem erfolgreich seinen Meister gemacht. Heute gibt er sein Know-how sowohl an unsere Husumer Kundschaft, vor und während der Ernte, als auch an unsere Auszubildenden weiter.

DA WÄRST AUCH DU VOLL DABEI?

Dann bewirb dich doch einfach!



Freie Stellen bei Wüstenberger findest du hier.





Holger und Momme Wüstenberg

ZWEI GENERATIONEN, EINE DNA.

Holger und Momme im Doppelinterview

Ein Generationswechsel, ein 100. Geburtstag und obendrein noch ein neuer Markenauftritt:
Bei uns stehen alle Zeichen auf Zukunft – und viele Neuigkeiten ins Haus.
Höchste Zeit für einen Schnack mit Holger und Momme!

Moin, ihr zwei! Warum gibt es denn schon wieder ein neues Logo?

HOLGER (schmunzelt) Schon wieder? Das letzte Mal haben wir das Logo 2017 verändert, das ist eine ganze Weile her. Angesichts von Generationswechsel und Jubiläum war es für uns daher Zeit, unseren Außenauftritt erneut auf den Prüfstand zu stellen.

MOMME Im nächsten Schritt planen wir zudem mehrere extern moderierte Workshops mit Mitgliedern unseres Teams, um ein Leitbild zu entwickeln und unseren Slogan „Bei uns in guten Händen“ noch bewusster zu leben.

Ihr beide seid seit euren Kindertagen Wüstenberger. Wie war es für euch, mit dem Unternehmen groß zu werden?

H Bei mir ist das sogar wörtlich zu nehmen, denn ich bin 1959 geboren, noch vor den Anfängen unseres Landmaschinenhandels. Während das Unternehmen immer

größer geworden ist, bin ich es auch und habe erfahren, wie viel Verantwortung damit verbunden ist – und dass man mit seinen Aufgaben wächst. Ich weiß zum Beispiel heute noch, wie viel Ehrfurcht ich damals als unter 20-Jähriger hatte, als neben Börm Niebüll als Standort hinzukam.

VIEL ZEIT INS LAND GEGANGEN.

100 Jahre Wüstenberg

Wir freuen uns schon heute auf unser Jubiläum 2025. Die Vorbereitungen laufen bereits. Bleiben Sie gespannt!

M Für mich war Wüstenberg natürlich schon groß, seitdem ich laufen und denken kann. Bei uns als Unternehmerfamilie war immer viel los und es war und ist einfach schön, ein Teil davon zu sein. Gleichzeitig habe ich früh gelernt, was es heißt als Unternehmer für den Betrieb jederzeit mit vollem Einsatz da zu sein.

Seit wann steht fest, dass du das Unternehmen übernehmen möchtest, Momme?

M Wenn es nach meinem Opa gegangen wäre, seit meiner Geburt (lacht). So sehr hat er sich damals gefreut, dass ein Sohn als Nachfolger geboren wurde. Auch für mich stand es eigentlich schon immer fest. Mein Vater hat mir zum Glück dennoch alle Freiheiten bei der Entscheidung gelassen. Als ich dann 16, 17 Jahre alt war, hat mich die Faszination für Landwirtschaft und Landtechnik dann vollends gepackt, sodass es keine Frage mehr war.

Holger, wie fühlt es sich für dich an, das Unternehmen, das du einst übernommen hast, nun selbst zu übergeben?

H Mein Vater war eine sehr starke Persönlichkeit und konnte damals schwer loslassen, was ich respektiert habe, auch wenn ich mir manchmal mehr Lob gewünscht hätte. Momme und ich haben da ein anderes Verhältnis. Ich bin froh, dankbar und stolz, dass er einsteigen will und dafür die notwendige Hingabe sowie die erforderlichen Eigenschaften mitbringt.

M Das kann ich bestätigen. Mein Vater ist sehr offen für Neues und unsere Zusammenarbeit ist kooperativ. Ich höre oft von ihm: „Du bist die Zukunft. Wie siehst du das?“ Zudem haben wir sehr frühzeitig begonnen, über das Thema Übergabe zu sprechen und gemeinsam einen Zeitplan für meinen Weg nach dem Studium aufzustellen. Aktuell bin ich für das Ersatzteilwesen in der Region Ost zuständig und schwerpunktmäßig in Mecklenburg-Vorpommern und Brandenburg unterwegs, nächstes Jahr komme ich zurück nach Schleswig-Holstein, um die Standortleitung für Niebüll zu übernehmen, während mein Vater weiterhin die Hauptverantwortung für ganz Wüstenberg trägt.

H Unser Augenmerk liegt darauf, dass Momme in die Firmen reinwächst, die Mitarbeiter und Führungskräfte und natürlich auch die Kunden kennenlernt, um später ein akzeptierter und respektierter Nachfolger zu sein.

100 Jahre Wüstenberg rücken als nächster Meilenstein näher. Was erwartet uns zum Jubiläum 2025? Darf schon etwas verraten werden?

H Wir wollen unseren Geburtstag selbstverständlich mit Kunden, Mitarbeitern und Partnern gebührend feiern und werden sicherlich darüber hinaus die eine oder andere Aktion starten. Aber bis auf Weiteres gilt: Lasst euch einfach überraschen!

Was bewegt euch mit Blick auf die Zukunft?

M Ob Digitalisierung, Automatisierung, KI oder Robotik: Wir treten definitiv in eine spannende Phase ein. Hinzu kommt die Entwicklung in der Landwirtschaft. Der Trend geht zu sehr großen, spezialisierten Betrieben. Das bedeutet wiederum neue Herausforderungen, für die wir die passenden Lösungen liefern werden.

H Bei aller maschinellen Perfektion bleibt eines aber gewiss: Ein guter Service wird immer gebraucht. Und: Bei allem Wachstum und Fortschritt sind wir im Kern ein Familienunternehmen und legen Wert darauf, bodenständig und bescheiden zu bleiben sowie anderen Menschen auf Augenhöhe zu begegnen.

M „Business is people“ – das war der Lieblingspruch eines Freundes von meinem Opa – und eine Lebensweisheit, die ich mir für meine Laufbahn zu Herzen genommen habe!

Momme – Wüstenberger in vierter Generation



KONTAKT



GRUPPE
HOLGER WÜSTENBERG
 +49 173 3991111

GRUPPE
MOMME WÜSTENBERG
 +49 173 3991122

TEAM NIEBÜLL
DIRK WOLLESEN
 +49 173 3991198

TEAM NIEBÜLL
OLAF PETERSEN
 +49 174 3991112

TEAM NIEBÜLL
RALF MOHR
 +49 173 3991102

TEAM NIEBÜLL
JÖRG JENSEN
 +49 173 3991103

TEAM NIEBÜLL
OKE STORM
 +49 172 3999775

GF HUSUM
DIRK PAULSEN
 +49 173 3991107

TEAM HUSUM
LEWE CARSTENS
 +49 173 3991163

TEAM HUSUM
CHRISTOPHER SCHULD
 +49 173 3991128

TEAM HUSUM
UWE OTTOW
 +49 173 3991105

TEAM SH (JCB)
CARL MATTHIESEN
 +49 173 3991104

GF BÖRM
HANS-RUDOLF LÜBCKER
 +49 173 3991110

TEAM BÖRM
THORSTEN JÜRGENSEN
 +49 173 3991164

TEAM BÖRM
TORSTEN CLAUSEN
 +49 173 3991108

TEAM BÖRM
OLE NAGEL
 +49 174 3991144

TEAM BÖRM
HENRIK LÜBCKER
 +49 173 3991192

**TEAM BÖRM/
 STEINBERG**
JÖRG BENDIXEN
 +49 173 3991126

**TEAM BÖRM/
 STEINBERG**
HANS-W. HANSEN
 +49 173 3991109

TEAM BÖRM
BJÖRN MOHRFELDT
 +49 173 3991125

GF REGION OST
CHRISTIAN RUNGE
 +49 173 3991134

TEAM REGION OST
TONY KIRSCHNER
 +49 171 4189887

TEAM BÜTZOW
THOMAS GEBHARDT
 +49 173 3991156

TEAM BÜTZOW
LUTZ LINDEMANN
 +49 173 3991150

TEAM REGION OST
BERND PIEHL
 +49 173 3991193

**TEAM JÖRDENSTORF/
 KLEETH**
MARIO SCHMIDTKE
 +49 170 5772110

**TEAM JÖRDENSTORF/
 KLEETH**
GILBERT ROHDE
 +49 170 5772107

**TEAM DEDELOW/
 KLEETH**
FELIX LEHNHARDT
 +49 173 3991116

TEAM DEDELOW
JULIAN HENSCHEL
 +49 173 3991127

**AUF DEM
 LAUFENDEN
 BLEIBEN**



IMPRESSUM

Herausgeber: H.+H. Wüstenberg GbR, Dorfstraße 3, 24863 Börm Bildnachweise: Naio Technologies (Seite 2 oben rechts), New Holland (Seite 2 unten, Seite 3, 8), Storyfischer (Titel, Seite 2 oben links, Seite 5, 6, 7, 9, 10, 11, 12) Text, Konzeption und Gestaltung: HOCHZWEI – Büro für visuelle Kommunikation GmbH & Co. KG, www.hochzwei.de Irrtümer und Änderungen vorbehalten. Anbieter der Leistungen ist die H.+H. Wüstenberg GbR, Dorfstraße 3, 24863 Börm, soweit nicht anders angegeben.